LAPORAN PERKEMBANGAN KARIER & USAHA

RINGKASAN EKSEKUTIF

DOKUMEN SIMULASI ADMIN. Seluruh data fiktif. Bukan hasil layanan AI langsung dan tidak membuktikan hasil pasar atau pekerjaan.

Tanggal laporan: 21 Nov 2026 16:59 | Asesmen #1 | Jalur: Karier dan Usaha

Wilayah: Nganjuk, Jawa Timur (contoh) | Pendidikan: SMK Administrasi Perkantoran

SIMULASI: peserta diarahkan mempersiapkan posisi administrasi pemasaran sekaligus menguji jasa katalog digital UMKM. Seluruh pekerjaan, respons pelanggan, serta proyeksi uang pada contoh ini merupakan data fiktif untuk mempelajari alur aplikasi.

PROGRES	TUGAS SELESAI	TERLAMBAT
17%	2/12	0

Penyelesaian rencana aksi **17%**

HASIL ASESMEN AWAL

Ringkasan SIMULASI: peserta diarahkan mempersiapkan posisi administrasi pemasaran sekaligus menguji jasa katalog digital UMKM. Seluruh pekerjaan, respons pelanggan, serta proyeksi uang pada contoh ini merupakan data fiktif untuk mempelajari alur aplikasi.

KARIER DAN PEKERJAAN

Role Staf administrasi pemasaran / layanan pelanggan tingkat awal

Knowledge:

1. Administrasi digital, komunikasi kerja, dan etika penggunaan data pelanggan.
2. Dasar spreadsheet, pencatatan aktivitas, dan pelaporan hasil.

Skills:

1. Membuat contoh dokumen operasional dan laporan angka sederhana.
2. Mengolah pesan pelanggan dan menyampaikan solusi secara sistematis.
3. Menyusun CV serta portofolio berbasis bukti kegiatan.

Tools:

1. Spreadsheet
2. Pengolah kata
3. Email profesional
4. Aplikasi presentasi

Target Perusahaan atau UMKM contoh; setiap persyaratan lowongan harus diperiksa dari sumber resmi.

Steps:

1. Buat dua karya portofolio yang dapat diperiksa.
2. Latih fungsi spreadsheet dan penyusunan laporan.
3. Kirim lamaran terarah setelah memverifikasi lowongan.

LAPORAN PERKEMBANGAN KARIER & USAHA

4. Evaluasi respons, wawancara, dan kesenjangan keterampilan setiap minggu.

PELUANG USAHA

Opportunity	Pembuatan katalog digital dan konten promosi UMKM

Knowledge:

1. Penetapan harga, biaya variabel, margin kontribusi, dan arus kas dasar.
2. Validasi kebutuhan pelanggan serta persetujuan layanan.

Skills:

1. Menyusun penawaran dan melakukan wawancara kebutuhan.
2. Menghitung biaya per layanan serta mencatat pengeluaran.
3. Mengukur respons prospek secara berkala.

Tools:

1. Smartphone
2. Spreadsheet
3. WhatsApp Business
4. Perangkat pendukung sesuai jenis usaha

Validation	Uji kebutuhan dan kesediaan membayar pada calon pelanggan contoh sebelum mengeluarkan modal tambahan.

Risks:

1. Perubahan biaya bahan atau waktu produksi.
2. Asumsi permintaan belum terbukti.
3. Ketergantungan kepada sedikit pelanggan.

DATA SIMULASI ADMIN - Seluruh informasi dalam dokumen ini hanya untuk contoh. Tidak ada pekerjaan, kontrak, pelanggan, omzet, atau validasi yang dinyatakan nyata.

PROFIL & TUJUAN PENGGUNA

Usia	25
Wilayah sasaran	Nganjuk, Jawa Timur (contoh)
Pendidikan	SMK Administrasi Perkantoran
Minat	Pelayanan pelanggan, katalog produk, pemasaran digital, dan usaha jasa skala mikro.
Keterampilan dan pengalaman	Pernah membantu operasional warung keluarga, menanggapi pesan pembeli, dan memotret produk dengan telepon seluler.
Sumber daya	Smartphone Android, paket internet, waktu latihan empat jam per hari, dan jaringan keluarga pelaku UMKM.
Hambatan	Belum memiliki laptop sendiri; keterampilan spreadsheet, penawaran jasa, dan penyusunan portofolio masih perlu diperkuat.
Modal tersedia (Rp)	500.000
Target pendapatan per bulan (Rp)	3.000.000

LAPORAN PERKEMBANGAN KARIER & USAHA

MODEL CANVAS TERAKHIR

Working Model Canvas - SIMULASI A · Pengembangan Karier dan Jasa Konten UMKM - Working Model Canvas

Proposisi Nilai Profesional	Mampu membantu UMKM mengelola katalog, konten dan respons pelanggan dengan teknologi sederhana. - Bukti kompetensi berupa tiga konten, katalog produk dan laporan engagement. Pelaksanaan perlu dibuktikan melalui dokumen kerja, wawancara pasar, dan evaluasi hasil berkala.
Target Pekerjaan & Peran	Staf pemasaran digital, admin toko daring dan customer service. - Prioritas posisi junior pada toko, UMKM dan perusahaan jasa lokal. Pelaksanaan perlu dibuktikan melalui dokumen kerja, wawancara pasar, dan evaluasi hasil berkala.
Pemberi Kerja Sasaran	Toko ritel, UMKM makanan, agensi lokal dan perusahaan distribusi. - Saring pemberi kerja berdasarkan kebutuhan nyata, lokasi dan persyaratan lowongan. Pelaksanaan perlu dibuktikan melalui dokumen kerja, wawancara pasar, dan evaluasi hasil berkala.
Pengetahuan & Keterampilan	Copywriting, spreadsheet, desain Canva, komunikasi pelanggan dan AI dasar. - Perlu latihan portofolio, analisis metrik sederhana dan evaluasi output AI. Pelaksanaan perlu dibuktikan melalui dokumen kerja, wawancara pasar, dan evaluasi hasil berkala.
Aktivitas Kerja Utama	Membuat kalender konten, katalog, menjawab pesan, mencatat data pemasaran. - Target praktik: 12 konten dan satu laporan hasil kampanye contoh per bulan. Pelaksanaan perlu dibuktikan melalui dokumen kerja, wawancara pasar, dan evaluasi hasil berkala.
Alat, Teknologi & Sumber Daya	Smartphone, internet, laptop pinjaman, Canva dan spreadsheet. - Mulai dengan aplikasi gratis; laptop diprioritaskan untuk pekerjaan administrasi yang lebih kompleks. Pelaksanaan perlu dibuktikan melalui dokumen kerja, wawancara pasar, dan evaluasi hasil berkala.
Kanal Pencarian & Jejaring	Karirhub, situs karier perusahaan, jejaring UMKM dan rekomendasi mentor. - Kirim lamaran yang disesuaikan dengan setiap posisi dan catat tingkat respons. Pelaksanaan perlu dibuktikan melalui dokumen kerja, wawancara pasar, dan evaluasi hasil berkala.
Biaya Persiapan & Operasional	Internet Rp100.000/bulan; transport dan cetak dokumen sesuai kebutuhan. - Angka simulasi yang harus disesuaikan dengan harga aktual dan kemampuan peserta. Pelaksanaan perlu dibuktikan melalui dokumen kerja, wawancara pasar, dan evaluasi hasil berkala.
Pendapatan, KPI & Pengembangan Karier	Target memperoleh wawancara dan pekerjaan berbayar; evaluasi lamaran tiap minggu. - Indikator: 2 portofolio, 10 lamaran terarah, jumlah wawancara dan perkembangan keterampilan. Pelaksanaan perlu dibuktikan melalui dokumen kerja, wawancara pasar, dan evaluasi hasil berkala.

Business Model Canvas - SIMULASI A · Pengembangan Karier dan Jasa Konten UMKM - Business Model Canvas

Mitra Utama	Pemasok foto produk, pelaku UMKM, percetakan dan mentor pemasaran. - Mitra awal tidak perlu kontrak eksklusif; sepakati lingkup jasa dan hak penggunaan materi. Pelaksanaan perlu dibuktikan melalui dokumen kerja, wawancara pasar, dan evaluasi hasil berkala.
Aktivitas Utama	Riset kebutuhan, desain konten, produksi katalog, revisi dan pelaporan. - Susun SOP brief pelanggan, persetujuan desain dan pengiriman output mingguan. Pelaksanaan perlu dibuktikan melalui dokumen kerja, wawancara pasar, dan evaluasi hasil berkala.
Sumber Daya Utama	Smartphone, internet, Canva, AI assistant, portofolio dan waktu 4 jam/hari. - Gunakan perangkat tersedia dan simpan file kerja sesuai persetujuan pelanggan. Pelaksanaan perlu dibuktikan melalui dokumen kerja, wawancara pasar, dan evaluasi hasil berkala.
Proposisi Nilai	Konten promosi terjangkau dan katalog yang memudahkan UMKM menjual produk. - Keunggulan awal: komunikasi cepat, paket harga jelas dan hasil siap digunakan. Pelaksanaan perlu dibuktikan melalui dokumen kerja, wawancara pasar, dan evaluasi hasil berkala.

LAPORAN PERKEMBANGAN KARIER & USAHA

Hubungan Pelanggan	Brief awal, laporan mingguan, revisi sesuai paket, komunikasi WhatsApp. - Gunakan formulir kebutuhan dan batas revisi agar layanan konsisten. Pelaksanaan perlu dibuktikan melalui dokumen kerja, wawancara pasar, dan evaluasi hasil berkala.
Saluran Pemasaran & Penjualan	WhatsApp Business, Instagram, kunjungan toko dan rekomendasi. - Uji penawaran langsung ke 20 UMKM dalam dua minggu. Pelaksanaan perlu dibuktikan melalui dokumen kerja, wawancara pasar, dan evaluasi hasil berkala.
Segmen Pelanggan	Warung kuliner, toko kelontong, penjual makanan rumahan di Nganjuk. - Prioritaskan usaha yang aktif menjual tetapi belum punya katalog atau konten teratur. Pelaksanaan perlu dibuktikan melalui dokumen kerja, wawancara pasar, dan evaluasi hasil berkala.
Struktur Biaya	Internet ±Rp100.000, transport ±Rp150.000, langganan alat opsional. - Hitung biaya revisi, waktu produksi dan biaya akuisisi; semua angka contoh. Pelaksanaan perlu dibuktikan melalui dokumen kerja, wawancara pasar, dan evaluasi hasil berkala.
Arus Pendapatan	Paket 8 konten Rp300.000; katalog digital Rp150.000 per proyek. - Harga ilustratif. Uji tiga pelanggan berbayar, lalu ukur margin kontribusi dan retensi. Pelaksanaan perlu dibuktikan melalui dokumen kerja, wawancara pasar, dan evaluasi hasil berkala.

PENCOCOKAN KOMPETENSI (6 CATATAN)

No	Kompetensi	Saat Ini	Target	Aksi Pengembangan
1	Komunikasi email dan presentasi profesional	3/5	4/5	Perbaiki satu surat bisnis dan paparkan ringkasan KPI dalam lima menit.
2	Pengarsipan digital dan klasifikasi dokumen	2/5	4/5	Uji pencarian 10 dokumen secara acak dan hitung akurasi penamaan.
3	Pengelolaan pekerjaan digital	1/5	3/5	Buat papan tugas dan jadwal kerja bulanan.
4	Penulisan laporan dan presentasi	2/5	3/5	Susun laporan mingguan ringkas beserta tabel indikator.
5	Spreadsheet administrasi	2/5	4/5	Pelajari filter, pivot sederhana, dan validasi data.
6	Komunikasi layanan pelanggan	3/5	4/5	Selesaikan tiga simulasi keluhan dan buat ringkasan perbaikan.

PORTOFOLIO KARIER (4 CATATAN)

No	Portofolio	Jenis	Status	Keahlian Terkait
1	SIMULASI - Arsip Digital dan SOP Layanan	project	ready	Pengarsipan digital; SOP; pengendalian mutu
2	SIMULASI - Katalog Produk Toko	project	draft	Desain konten; komunikasi pelanggan
3	SIMULASI - Laporan Penjualan Spreadsheet	project	ready	Spreadsheet; analisis data dasar; pelaporan
4	SIMULASI - CV Administrasi Digital	cv	ready	Komunikasi; administrasi; pengolahan dokumen

PELUANG USAHA & VALIDASI (3 CATATAN)

LAPORAN PERKEMBANGAN KARIER & USAHA

No	Peluang	Validasi	Segmen	Bukti / Risiko
1	SIMULASI - Fotografi Produk Sederhana	idea	Usaha mikro yang membutuhkan dokumentasi foto produk.	Belum ada pesanan atau pengukuran kesediaan membayar. | Risiko: Kualitas pencahayaan, ekspektasi revisi, dan ongkos perjalanan.
2	SIMULASI - Pendampingan Konten Bulanan	research	Pelaku UMKM yang memerlukan jadwal promosi rutin.	Belum ada bukti kontrak atau retensi; dataset merupakan simulasi. | Risiko: Kapasitas produksi, lingkup revisi, dan ketergantungan pada satu klien.
3	SIMULASI - Jasa Katalog Digital UMKM	tested	Warung dan toko kecil yang belum memiliki katalog digital tertata.	Catatan latihan wawancara fiktif; belum ada pembayaran atau validasi pasar nyata. | Risiko: Permintaan belum teruji, biaya revisi, dan kerahasiaan materi pelanggan.

SIMULASI KEUANGAN (3 CATATAN)

Angka berikut merupakan simulasi bulanan, bukan transaksi atau pendapatan yang sudah terjadi.

Skenario	Omzet / Bulan	Biaya / Bulan	Laba/Rugi / Bulan
SIMULASI - Jasa Katalog Optimistis	Rp 2.700.000	Rp 925.000	Rp 1.775.000
SIMULASI - Jasa Katalog Konservatif	Rp 600.000	Rp 430.000	Rp 170.000
SIMULASI - Jasa Katalog Dasar	Rp 1.200.000	Rp 490.000	Rp 710.000

PIPELINE PROSPEK / LAMARAN (9 CATATAN)

No	Jalur	Tahap	Sumber	Tindak Lanjut
1	business	won	Latihan pipeline	Status berhasil adalah latihan penggunaan pipeline, bukan penerimaan pembayaran aktual.
2	business	contacted	Praktik survei hipotetis	Contoh tindak lanjut: buat penawaran terstruktur dan batas revisi.
3	job	lost	Latihan portofolio	Simulasi penolakan: perlu perbaikan spreadsheet dan pengarsipan.
4	job	negotiating	Latihan penelusuran lowongan	Contoh tahapan wawancara; belum pernah terjadi secara nyata.
5	business	lost	Daftar fiktif	Contoh prospek tidak berhasil untuk mengevaluasi konversi dan penolakan.
6	business	negotiating	Riset fiktif	Tahap negosiasi hanyalah ilustrasi, belum ada komunikasi sungguhan.
7	business	lead	Daftar prospek demonstrasi	Lakukan contoh wawancara kebutuhan dan penawaran sederhana.
8	job	contacted	Latihan pencarian pekerjaan	Status sudah dihubungi hanya ilustrasi alur CRM, bukan kontak nyata.

LAPORAN PERKEMBANGAN KARIER & USAHA

No	Jalur	Tahap	Sumber	Tindak Lanjut
9	job	lead	Contoh kanal karier; bukan lowongan aktif	Periksa halaman resmi perusahaan sebelum menggunakan data posisi ini.

EVALUASI SIMULASI TERAKHIR (BUKAN AI LANGSUNG)

Evaluasi 2026-11-21 23:59:06 | Progres checklist: 17%

EVALUASI SIMULASI KE-3: pemeriksaan langkah 30/60/90 hari. EVALUASI SIMULASI: sebagian tindakan pada jalur karier dan usaha telah diberi status selesai sebagai contoh. Belum terdapat bukti eksternal. Perbaikan utama adalah memisahkan hasil kegiatan, asumsi, dan rencana sebelum menyimpulkan keberhasilan.

1. Verifikasi target kerja atau pasar dari sumber resmi/observasi langsung.
2. Perbarui bukti portofolio serta catatan biaya yang dapat dipertanggungjawabkan.
3. Tinjau ulang prioritas tindakan dalam 14 hari.

Evaluasi 2026-11-06 23:59:06 | Progres checklist: 13%

EVALUASI SIMULASI KE-2: peninjauan kesenjangan kompetensi, biaya dan respons prospek. EVALUASI SIMULASI: sebagian tindakan pada jalur karier dan usaha telah diberi status selesai sebagai contoh. Belum terdapat bukti eksternal. Perbaikan utama adalah memisahkan hasil kegiatan, asumsi, dan rencana sebelum menyimpulkan keberhasilan.

1. Verifikasi target kerja atau pasar dari sumber resmi/observasi langsung.
2. Perbarui bukti portofolio serta catatan biaya yang dapat dipertanggungjawabkan.
3. Tinjau ulang prioritas tindakan dalam 14 hari.

Evaluasi 2026-11-21 23:45:07 | Progres checklist: 17%

EVALUASI SIMULASI: sebagian tindakan pada jalur karier dan usaha telah diberi status selesai sebagai contoh. Belum terdapat bukti eksternal. Perbaikan utama adalah memisahkan hasil kegiatan, asumsi, dan rencana sebelum menyimpulkan keberhasilan.

1. Verifikasi target kerja atau pasar dari sumber resmi/observasi langsung.
2. Perbarui bukti portofolio serta catatan biaya yang dapat dipertanggungjawabkan.
3. Tinjau ulang prioritas tindakan dalam 14 hari.

INTELIJEN KARIER DAN USAHA

1. Kecocokan kompetensi mandiri: 60%; 6 kesenjangan
2. Portofolio tercatat: 4
3. Peluang usaha tercatat: 3 (status validasi mandiri)
4. Simulasi SIMULASI - Jasa Katalog Optimistis: omzet Rp 2.700.000, laba/rugi Rp 1.775.000 per bulan
5. Prospek dan lamaran tercatat: 9 (status menurut pengguna)

RENCANA AKSI DAN MONITORING

Fase	Tindakan	Status	Tenggat	Indikator / Hasil
30 hari	SIMULASI - Susun CV dan portofolio terarah	SELESAI	2026-11-13	CV dan minimal dua karya tersimpan.
30 hari	SIMULASI - Perkuat kompetensi spreadsheet	PROSES	2026-12-03	Tiga latihan terselesaikan dan dapat diperiksa.

LAPORAN PERKEMBANGAN KARIER & USAHA

Fase	Tindakan	Status	Tenggat	Indikator / Hasil
60 hari	SIMULASI - Periksa lowongan dan kirim lamaran	BELUM	2027-01-05	Sepuluh lamaran terarah dengan catatan respons.
60 hari	SIMULASI - Simulasikan wawancara kerja	BELUM	2027-01-10	Dua simulasi wawancara terdokumentasi.
90 hari	SIMULASI - Perbaiki strategi karier dari hasil seleksi	BELUM	2027-02-04	Daftar perbaikan portofolio dan kompetensi.
90 hari	SIMULASI - Evaluasi capaian pekerjaan dan keterampilan	BELUM	2027-02-17	Laporan evaluasi tiga bulan tersedia.
30 hari	SIMULASI - Wawancara kebutuhan calon pelanggan	SELESAI	2026-11-16	Ringkasan lima wawancara latihan.
30 hari	SIMULASI - Hitung harga, biaya, dan batas layanan	PROSES	2026-12-05	Dua skenario biaya tersimpan.
60 hari	SIMULASI - Uji penawaran skala terbatas	TERKENDALA	2026-12-29	Sepuluh prospek contoh dinilai tahapnya.
60 hari	SIMULASI - Perbaiki standar operasional	BELUM	2027-01-12	Satu SOP layanan contoh selesai.
90 hari	SIMULASI - Tinjau margin dan arus kas	BELUM	2027-02-02	Dokumen review keuangan tersedia.
90 hari	SIMULASI - Evaluasi peluang setelah uji pasar	BELUM	2027-02-14	Keputusan dan alasan tercatat.

REKOMENDASI TINDAK LANJUT

1. Tinjau tiga skenario perhitungan dan tentukan batas kerugian yang dapat ditoleransi.
2. Catat perkembangan prospek secara mingguan tanpa menganggap status berhasil sebagai uang diterima.
3. Jadwalkan peninjauan ulang Canvas dan target 30/60/90 hari.

BATASAN PENGGUNAAN

Hanya contoh fiktif administrator. Tidak ada informasi pekerjaan, pelanggan, transaksi, atau proyeksi yang telah diverifikasi. Konsultasi dan evaluasi simulasi tidak berasal dari pemanggilan API AI.